

ATT SÄLJA MOTORCYKEL PRIVAT

Saker att tänka på

Många väljer att sälja sina motorcyklar privat. Fördelen är oftast att man kan få ett bättre pris för sitt gamla fordon istället för att lämna in den hos en MC-återförsäljare. Detta medför dock ett antal omständigheter med sig som man inte alltid tänker på. SMC har därför sammanställt råd till dig som vill sälja en motorcykel privat.

Innan du träffar intressenter

- Kolla vad din motorcykel ungefär kan vara värd på säljsidor för att få en prisbild. Tillbehör och ombyggnad kan innebära en ökning i värde. Sätt ett rimligt pris.
- Kolla att du har alla viktiga dokument till hands och att det inte finns några skulder kvar på din motorcykel. Har du skulder krävs ett godkännande från banken där du har köpt din motorcykel med hjälp av ett lån med förbehållsbelopp.
- Se till att din motorcykel är i toppskick. Om inte, berätta om eventuella brister redan i annonsen. Annars kan du ställas till svars för ofullständiga eller felaktiga uppgifter. Köpeavtal kan hävas och människor kan skadas.

När du träffar intressenter

- Ta reda på vem du ska träffa och boka inga möten på enslig plats. Ta gärna med någon kompis eller familjemedlem när du ska träffa spekulanter.
- Kräv alltid att potentiella köpare legitimerar sig med ett giltigt körkort och att den som avser att köpa motorcykeln och vill provköra har behörighet att köra en motorcykel.
- Uppmuntra intressenten att undersöka motorcykeln noga. Berätta om eventuella problem som du har haft tidigare och vad motorcykelns aktuella skick är.
- Lämna aldrig nycklarna ifrån dig och låt aldrig spekulanter köra utan att du har kontroll över provkörningen eller motorcykeln. Du kan exempelvis genomföra provkörningen genom att du följer efter i bil eller motorcykel på en förbestämd rutt eller inom ett instängt område som du kan övervaka. Om du och spekulanten känner sig trygga kan du även sitta bakpå. Använd SMC:s provkörningsavtal. En annan möjlighet är att du kräver hela beloppet i pant under provkörningen.
- Fråga ditt försäkringsbolag om vad som gäller när du ska låna ut din motorcykel för provkörning och vad som täcks av din försäkring.
- Om spekulanten avviker med din motorcykel utan att du har vidtagit tillräckliga åtgärder för att ha kontroll över din motorcykel riskerar du att inte få någon ersättning från ditt försäkringsbolag.

När ni har kommit överens

En muntlig överenskommelse är lika bindande som en skriftlig överenskommelse. Skriv alltid ett köpeavtal där ni går igenom vad som ingår i köpet. Du hittar en bra avtalsmall på vår hemsida. Ett sådant avtal ska innehålla minst följande:

- Uppgifter på säljare.
- Vad som säljs.
- Eventuella brister på fordonet.
- Pris.
- Datum för ägarbyte.

Kontrollera noga igen vem köparen är och överlämna inte nycklar och motorcykel innan du har fått pengarna på kontot, eller kontant i handen. Genom Swish kan du se direkt om pengarna kommit på ditt konto.

Det administrativa i samband med köpet

- Genomför ägarbyte via Transportstyrelsens app "Mina Fordon". Appen accepterar inte falska uppgifter.
- Om personen inte är den som han eller hon utger sig vara kommer du stå kvar som ägare på fordonet. Parkeringsböter och annat kan då bli ditt ansvar. Du är fortsatt skyldig att betala minst trafikförsäkring.
- Köparen måste ha en giltig trafikförsäkring vid ägarbytet. Din försäkring gäller tills ägarbyte skett.

Alternativt

Många upplever obehag vid försäljning av fordon, särskilt de som inte har någon som kan vara med i samband med försäljning. Då är ett alternativ att sälja motorcykeln genom en förmedlare.

Om du använder en förmedlare ska du vara mycket noga hur förmedlingsavtalet är formulerat. Det ska bland annat tydligt framgå vad uppdraget avser, hur länge det ska pågå, vem som är ägare till motorcykeln, vilka ramar (framförallt minipris) som ska gälla för försäljningen, vad medlaren ska ha i provision och hur du ska få dina pengar när hojen är såld. Skriv aldrig över motorcykeln innan betalningen skett. Betala ingen ersättning innan motorcykeln sålts och du har fått pengarna på ditt konto.

Kom ihåg!

- Kontrollera de personer som visar intresse för din motorcykel.
- Boka ett möte på en trygg plats där du har sällskap av en eller flera.
- Undersök motorcykelns värde och låt dig inte stressa till någon affär som du inte vill ingå.
- Samla ihop alla dokument som rör MC:n och lämna över till köparen (registreringsbevis, besiktningsprotokoll, instruktionsbok, servicebok, kvitton etc).
- Ha alltid kontroll över eventuella provkörningar och prata med ditt försäkringsbolag.
- Håll koll på de administrativa delarna i samband med att du säljer din motorcykel, använd appen "Mina Fordon".